

Handbuch Vertriebskartellrecht

Kartellrecht im Vertrieb.

Das einzigartige Praxishandbuch

stellt als bislang einziges Werk das Vertriebskartellrecht besonders praxisbezogen dar und berücksichtigt dabei die Entscheidungspraxis der Kartellgerichte und -behörden. Die verzahnte Darstellung von EU-Kartellrecht und deutschem Kartellrecht sowie die systematische Darstellung erleichtern die schnelle Problemlösung.

Der Inhalt

- die neue Vertikal-GVO 2022
- die neuen Vertikal-Leitlinien 2022
- die neuen Horizontal-Leitlinien 2023
- Internetvertrieb
- Exklusivvertrieb und -bezug
- Selektiver Vertrieb
- Agenturvertrieb
- Einkaufs- und Vertriebskooperationen
- Franchising
- Kfz-Vertrieb
- Preisbindung
- Rabattgestaltung
- Gebiets- und Kundenbeschränkungen
- Kundenschutz
- Markenlizenzverträge
- Online-Handelsplattformen
- Unfaire Handelspraktiken
- Verkauf unter Einstandspreis
- Zuliefervereinbarungen
- NEU: Vertriebskartellrecht in Österreich und Schweiz

Herausgegeben

von den ausgewiesenen Experten Dr. Michael **Bauer**, RA; Dr. Dietmar **Rahlmeyer**, RA; und Dr. Markus **Schöner**, RA.



159,00 €

148,60 € (zzgl. MwSt.)

sofort versandfertig, Lieferzeit: 1-3 Werktage

Artikelnummer: 9783406772412

Medium: Buch

ISBN: 978-3-406-77241-2

Verlag: C.H.Beck

Erscheinungstermin: 11.03.2024

Sprache(n): Deutsch

Auflage: 2. Auflage 2024

Serie: Abweichender Titel vom Umschlag: Handbuch

Vertriebskartellrecht

Produktform: Gebunden

Gewicht: 1674 g

Seiten: 866

Format (B x H): 176 x 249 mm

