Inhaltsverzeichnis

Abkürzungsverzeichnis XXVII
§ 1 Einführung 1
A. Die Bedeutung der W&I-Versicherung 1
I. Geschichte der W&I-Versicherung 2
II. Marktakteure 5
1. Versicherer und Assekuradeure 5
2. Versicherungsmakler 6
3. Rechtsanwälte 6
III. Zielgruppe einer W&I-Versicherung 7
1. Strategische Investoren 7
2. *Private-Equity*- (Finanz-) Investoren 8
3. *Management* 9
IV. Eckdaten 9
V. Herkömmliche Formen der Absicherung von Gewährleistungsrisiken 13
1. Treuhandkonten 13
2. Haftung Dritter 14
a) Patronatserklärungen 14
b) Garantien und gesamtschuldnerische Haftung des Mutterunternehmens oder der Gesellschafter ... 15
3. Bürgschaften 16
4. Die W&I-Versicherung als Alternative 16
B. Problemstellung 18
C. Gang der Untersuchung 20
§ 2 Die Grundzüge des Unternehmenskaufs 23
A. Gestaltungsformen von Unternehmenskäufen 23
I. *Asset-Deal* 24
II. *Share-Deal* 25
B. *Due-Diligence*-Prüfung 25
C. Gewährleistungsregime 28
I. Gesetzliches Gewährleistungsregime 28
II. Abweichendes vertragliches Gewährleistungsregime 28

1. Ausschluss des kaufrechtlichen Gewährleistungsregimes ... 29
2. Garantien ... 30
a) Funktionsweise ... 30
aa) Unterscheidung zwischen selbständigen und unselbständigen Garantien ... 31
bb) Weitere Regelungsinhalte ... 32
b) Typische Garantien ... 32
3. Freistellungsvereinbarungen ... 33
§ 3 Die W&I-Versicherung als Versicherung im Rechtssinne . 35
A. Vorliegen eines Versicherungsverhältnisses und des Betriebs des Versicherungsgeschäfts ... 35
I. Definitionsansätze ... 36
II. Übertragung auf die W&I-Versicherung ... 40
1. Eintritt eines künftigen ungewissen Ereignisses ... 40
a) Käuferpolice ... 40
b) Verkäuferpolice ... 41
2. Rechtsanspruch auf eine vermögenswerte Leistung ... 41
3. Entgeltlichkeit ... 42
4. Risikoübernahme ... 42
5. Selbständigkeit der Abrede ... 43
6. Rechtfertigung der Einordnung durch die Aufsichtszwecke ... 45
III. Zwischenergebnis ... 46
B. Die versicherungsrechtliche Einordnung der W&I-Versicherung ... 46
I. Vorfrage: Vorliegen einer Schadensversicherung ... 47
II. Käuferpolice ... 48
1. Betriebsunterbrechungsversicherung ... 48
2. Kautionsversicherung ... 52
3. Vermögenseigenschadenversicherung ... 53
III. Verkäuferpolice ... 54
IV. Die Versicherung des Unternehmerrisikos ... 54
1. Begriff des Unternehmerrisikos ... 55

2. Meinungsstand zur rechtlichen Unversicherbarkeit des Unternehmerrisikos 56
3. Stellungnahme und Übertragung auf die W&I-Versicherung 58
V. Ergebnis 60
C. Die aufsichtsrechtliche Einordnung der W&I-Versicherung 61
I. Großrisiko kraft Sparte, § 210 Abs. 2 S. 1 Nr. 1 und 2 VVG 61
1. Käuferpolice 62
2. Verkäuferpolice 62
II. Großrisiko kraft wirtschaftlicher Größe, § 210 Abs. 2 S. 1 Nr. 3 VVG 63
D. Ergebnis 64
§ 4 *Stapled-Insurance* bzw. *Seller-to-Buyer-Flip* 65
A. Funktionsweise 65
B. Problemfelder 66
I. Rechtsverhältnisse mit dem Versicherungsmakler 66
1. Rechtsverhältnis zwischen Verkäufer und Versicherungsmakler 66
2. Rechtsverhältnis zwischen dem Käufer als Versicherungsnehmer und dem Versicherungsmakler . 67
II. Versicherungsvermittlung durch den Verkäufer 68
1. Tatbestandliches Vorliegen einer Versicherungsvermittlung 69
2. Fehlende Gewerbsmäßigkeit 70
a) Dauerhaftigkeit 70
b) Bagatellgrenze 71
c) Fehlende Gewinnerzielungsabsicht 72
C. Ergebnis 73
§ 5 Wissens- und Verhaltenszurechnung bei Unternehmenstransaktionen und der W&I-Versicherung 75
A. Allgemein-zivilrechtliche Zurechnungsmodelle 76
I. Verhaltenszurechnung 76
II. Wissenszurechnung 77

1. Zurechnung in direkter Anwendung des § 166 Abs. 1 BGB ... 77
2. Zurechnung über § 278 BGB ... 78
3. Organtheorie ... 78
4. Lehre von der Wissensverantwortung ... 79
   a) Herrschender Begründungsansatz ... 79
   b) Der neue Ansatz *Risses* ... 82
5. Wissensvertretung ... 83
   a) Inhalt ... 83
   b) Dogmatische Grundlagen der Wissensvertretung bei Organisationen ... 84
      aa) § 166 Abs. 1 BGB ... 84
      bb) § 164 Abs. 3 BGB ... 86
      cc) § 278 BGB ... 86
      dd) § 831 BGB ... 87
      ee) § 242 BGB ... 88
      ff) Gleichstellungsgedanke ... 89
      gg) Zwischenergebnis ... 93
   c) Anwendung der Wertungen ... 94
      aa) Aktenwissen ... 94
      bb) Organe von Käufer und Verkäufer ... 95
         (1) Vorstand bzw. Geschäftsführung ... 95
         (2) Aufsichtsrat ... 96
      cc) Eigene Mitarbeiter und Berater von Käufer und Verkäufer ... 98
         (1) Käuferseite ... 99
         (2) Verkäuferseite ... 99
      dd) Sonderkonstellationen ... 100
         (1) Zurechnung des Wissens des Zielunternehmens an den Verkäufer ... 100
            (a) *Share-Deal* ... 100
               (aa) Doppelmandatsträger ... 101
               (bb) Sonstige Fälle der Wissenszurechnung im Transaktionskontext ... 104

α) Wissensvertretung 104
β) Aktenwissen 106
(b) *Asset-Deal* 107
(2) Zurechnung von Wissen des Zielunternehmens an den Käufer 108
(a) Aspekt der vorzeitig übergegangenen Loyalität 108
(b) Stellungnahme 109
(3) Zurechnung von Wissen des Verkäufers an den Käufer 110
III. Ergebnis 111
B. Originär versicherungsrechtliche Zurechnungsmodelle 112
I. Repräsentantenhaftung 112
1. Käuferpolice 113
a) Mitarbeiter des Käufers 113
b) Mitarbeiter des Zielunternehmens und des Verkäufers 114
2. Verkäuferpolice 115
a) *Share-Deal* 115
b) *Asset-Deal* 116
II. Erfüllungsgehilfe gemäß § 278 S. 1 BGB 116
III. Wissenserklärungsvertreter 117
IV. Wissensvertretung 118
C. Vereinbarungen zur Wissenszurechnung und zu Wissensträgern 118
I. Vereinbarungen in Unternehmenskaufverträgen 118
1. Wissenszurechnungsbegrenzung auf Verkäuferseite . 119
a) Abbedingung der Wissenszurechnung nach § 166 BGB 119
b) Abdingbarkeit der Wissensvertretung 120
aa) § 166 BGB 120
bb) Verstoß gegen §§ 444 Var. 1 BGB 121
cc) Verstoß gegen § 276 Abs. 3 BGB 122

dd) AGB-rechtliche Wirksamkeit der Verfahrensweise 124
(1) Klauseln des Unternehmenskaufvertrags als AGB 124
(a) „Stellen“ und „nicht im Einzelnen ausgehandelt“ 124
(b) Absicht mehrfacher Verwendung 127
(2) § 307 BGB 128
(a) Maßstäbe einer Inhaltskontrolle im unternehmerischen Verkehr 128
(b) Wirksamkeit der vertraglichen Zurechnungsbegrenzung 129
ee) Zwischenergebnis 130
2. Wissenszurechnungsbegrenzung auf Käuferseite 130
a) Anwendbarkeit des § 442 BGB auf selbständige Garantien 131
b) Dispositiver Charakter des § 442 BGB 132
3. Zwischenergebnis 132
II. Vereinbarungen in W&I-Versicherungsverträgen 133
1. Die Wissenszurechnung klarstellende Klauseln 133
2. Für die Wissenszurechnung konstitutive Klauseln 134
a) § 20 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 134
aa) Prüfungsumfang bei Massen- und Großrisiken 135
(1) Voraussetzungen eines Verstoßes gegen halbzwingende Vorschriften 136
(2) Rechtsfolgen eines Verstoßes gegen halbzwingende Vorschriften 137
bb) Abweichung von § 20 VVG 138
b) § 28 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 139
c) AVB-rechtliche Wirksamkeit dieser Verfahrensweise 139
aa) Klauseln des Versicherungsvertrags als AVB .. 139
(1) „Stellen“ und „nicht im Einzelnen ausgehandelt“ 140
(a) Regelfall 140

(b) Ausnahmefall: Maklerbedingungen..... 141
(2) Absicht mehrfacher Verwendung 142
bb) § 307 BGB..... 143
(1) Maßstäbe der Inhaltskontrolle..... 143
(2) Wirksamkeit der für die Wissens-zurechnung konstitutiven Klauseln..... 143
d) Zwischenergebnis 144
3. Klauseln, die die Wissenszurechnung beschränken ... 144
D. Ergebnis 145
§ 6 Struktur und wesentlicher Inhalt der W&I-Versicherung..... 147
A. Verweistechnik auf den Unternehmenskaufvertrag 147
I. Verweisklausel..... 147
II. *Warranty-Spreadsheet*..... 148
III. AVB-rechtliche Wirksamkeit dieser Verfahrensweise 149
1. Vorliegen von AVB..... 149
a) AVB-Charakter der Verweisklausel 149
b) AVB-Charakter des *Warranty-Spreadsheets*..... 150
aa) Aufgeführte Garantien und Freistellungen 150
bb) Kommentarspalte 150
c) AVB-Charakter des angehängten Unternehmenskaufvertrags..... 151
d) Zwischenergebnis 152
2. Inhaltskontrolle..... 152
a) Verweisklausel 152
b) *Warranty-Spreadsheet* 153
aa) Aufgeführte synthetische Garantien 154
bb) Inhalte der Kommentare..... 154
c) Synthetische Klauseln des angehängten Unternehmenskaufvertrags..... 154
3. Transparenzkontrolle 155
IV. Ergebnis 156
B. Deckungssummen..... 156
I. Höhe der Deckungssummen 157

II. Exzedentenversicherung 158
C. Prämienzahlung und Prämienfindung 159
D. Selbstbehalte 160
I. Höhe des Selbstbehalts 160
II. Vertragliche Ausgestaltung des Selbstbehalts 161
1. *De-Minimis*-Betrag 162
2. Schwellenwert 162
a) Freibetrag 163
b) Freigrenze 163
c) Wirksamkeit 164
E. Versicherbarkeit von Gewährleistungen 164
F. Vertragsschlussmodelle 165
I. Antragsmodell 166
II. Invitatio-Modell 166
III. Ergebnis 167
G. Versicherte Zeiträume 167
H. Regressausschlüsse 168
I. Anzuwendendes Recht und Rechtswahlmöglichkeiten 169
I. Großrisiken 170
1. Grundsatz 170
2. Rechtswahl 171
II. Massenrisiken 172
1. Grundsatz: Risikobelegenheit 172
a) Grundfall 173
b) Immobilientransaktionen 173
2. Rechtswahl 174
III. Ergebnis 175
J. Schiedsklauseln 176
I. Grundlagen 176
II. Voraussetzungen 177
K. Beurkundungsbedürftigkeit des W&I-Versicherungsvertrags . 178
I. § 311b Abs. 1 S. 1 BGB 179

1. Zusammengesetzte Verträge im Zweipersonenverhältnis 179
2. Drittbezug 179
II. § 15 Abs. 4 S. 1 GmbHG 181
1. Zweipersonenverhältnis 182
2. Drittbezug 183
a) Schutzzweck des § 15 Abs. 4 S. 1 GmbHG 183
b) Verknüpfungswille 185
aa) Wirtschaftliches bzw. rechtliches Interesse des Dritten 185
bb) Dritter als Partei des Verpflichtungsgeschäfts .. 187
3. Zwischenergebnis 187
III. Ergebnis 188
L. Die Bedingtheit des Versicherungsvertrags durch *Signing* und *Closing* des Unternehmenskaufvertrags 188
I. Rechtscharakter als aufschiebende Bedingungen i.S.d. § 158 Abs. 1 BGB 188
II. Wirksamkeit der Vereinbarung der aufschiebenden Bedingungen 191
1. Vorfrage: Rechtswirkungen des bedingten Rechtsgeschäfts 191
2. Bedingtheit der Wirksamkeit des Versicherungsvertrags als Ganzes 191
a) Laufende Beratungspflichten der Versicherungsvertreiber i.S.d. Art. 2 Abs. 1 Nr. 8 IDD 192
aa) Laufende Beratungspflichten des Versicherers 192
bb) Laufende Beratungspflichten des Versicherungsmaklers 194
cc) Laufende Beratungspflichten des Versicherungsvertreters 195
b) § 7 i.V.m. § 18 VVG 195
c) § 8 VVG i.V.m. § 18 VVG 195
d) § 28 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 196
e) § 80 i.V.m. § 87 VVG 198
f) §§ 305 ff. BGB 199

g) Zwischenergebnis 199
3. Bedingtheit der „Verpflichtungen des Versicherers“ 199
a) § 305c Abs. 1 BGB 199
b) § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB 200
III. Ergebnis 201
§ 7 Der Versicherungsfall bei der W&I-Versicherung 203
A. Begriff des Versicherungsfalls 203
I. Der Versicherungsfall bei der Verkäuferpolice 203
1. *Claims-Made*-Prinzip 204
2. *Claims-Made-and-Reported*-Prinzip 205
II. Der Versicherungsfall bei der Käuferpolice 205
1. *Claims-Made*-Prinzip 206
2. *Occurrence-Reported*-Prinzip 206
III. Zwischenergebnis 207
B. Wirksamkeit der Versicherungsfalldefinitionen 207
I. AVB-Kontrollfähigkeit von Versicherungsfalldefinitionen . 207
1. *Claims-Made*- bzw. *Claims-Made-and-Reported*-Prinzip 209
2. *Occurrence-Reported*-Prinzip 211
3. Zwischenergebnis 211
II. Rückwärtsversicherung i.S.d. § 2 VVG 212
1. Zeitpunkt des Schadenseintritts beim Käufer 212
a) Zeitpunkt des Entstehens eines *Signing*-Garantieschadens 212
b) Zeitpunkt der Entstehung eines *Closing*-Garantieschadens 213
c) Freistellungsvereinbarungen 214
d) Zwischenergebnis 214
2. Voraussetzungen des § 2 VVG 214
a) Versicherungsfall 216
b) D&O-Versicherung zum Vergleich 216
c) W&I-Versicherung 217
aa) Verkäuferpolice 217
bb) Käuferpolice 218

(1) Bis zum *Closing* bekannt gewordene Schäden ... 218
(2) Nach *Closing* bekannt gewordene Schäden ... 219
3. Ergebnis ... 219
III. Anzeigepflichten nach §§ 30 und 104 VVG ... 220
1. Verkäuferpolice ... 220
a) *Claims-Made*-Prinzip ... 221
b) *Claims-Made-and-Reported*-Prinzip ... 222
2. Käuferpolice ... 222
IV. § 103 VVG bei der Verkäuferpolice ... 223
V. § 81 VVG bei der Käuferpolice ... 223
VI. Schadensminderungsobliegenheit i.S.d. § 82 VVG ... 225
VII. Aufwendungsersatz i.S.d. § 83 VVG ... 226
C. Ergebnis ... 226
§ 8 Risikoausschlüsse ... 227
A. Bekannte Risiken ... 227
I. Inhalt des Ausschlusses ... 227
II. Vorfrage: Verhältnis des Risikoausschlusses zu § 442 BGB und vergleichbaren vertraglichen Regeln im Unternehmenskaufvertrag ... 228
1. Käuferpolice ... 228
2. Verkäuferpolice ... 229
III. Wirksamkeit der Ausschlüsse ... 230
1. Ausschluss für zum Versicherungsbeginn positiv bekannte Gewährleistungsverletzungen ... 230
a) § 2 VVG bei der Käuferpolice ... 230
b) § 19 i.V.m. § 32 S. 1 VVG ... 231
aa) Zeitlicher Anwendungsbereich ... 232
(1) Zeitpunkte ... 232
(2) Verhältnis zu § 2 VVG ... 233
bb) Regelungsbereich des § 19 VVG ... 234
cc) Negative Abweichung von § 19 VVG ... 235
dd) Zwischenergebnis ... 237

c) §§ 23 ff. i.V.m. § 32 S. 1 VVG 237
aa) Zeitlicher Anwendungsbereich 237
bb) Regelungsbereich 238
cc) Übertragung der Wertungen auf den vertraglichen Risikoausschluss 238
d) § 81 VVG bei der Käuferpolice 239
e) § 103 VVG bei der Verkäuferpolice 240
f) § 307 Abs. 1 S. 2 BGB 241
g) Ergebnis 242
2. Ausschluss für zum Versicherungsbeginn vorhandene (grob) fahrlässige Unkenntnis von einem Gewährleistungsfall 242
a) § 2 VVG bei der Käuferpolice 242
b) § 19 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 244
c) § 81 VVG bei der Käuferpolice 244
aa) Anwendungsbereich des § 81 VVG 245
bb) Leitbildfähigkeit 245
cc) Leitbildverstoß 246
dd) Zwischenergebnis 248
d) § 103 VVG bei der Verkäuferpolice 248
e) Zwischenergebnis 250
3. Ausschluss für offengelegte Umstände 250
a) Vorfrage: Begriff der Offenlegung (*Disclosure*) 251
b) Ausschluss für offengelegte Tatsachen 251
aa) § 81 VVG bei der Käuferpolice 252
bb) § 103 VVG bei der Verkäuferpolice 254
(1) Verschuldensgrad des Ausschlusses 254
(2) Leitbildverstoß 255
IV. Ergebnis 255
B. In die Zukunft gerichtete Garantien 256
C. Weitere Ausschlüsse 256
§ 9 Die Risikoeinschätzung 259
A. Ablauf der Risikoprüfung 259
B. Risikoprüfung durch externe Kanzleien 260

I. Rechtlicher Charakter der *Underwriting-Fee* und des *Waivers* ... 261
II. Wirksamkeit der Vereinbarung einer *Underwriting-Fee* ... 263
III. Wirksamkeit des *Waivers* auf die *Underwriting-Fee* ... 264
IV. Ergebnis ... 266
C. *Due-Diligence*-Unterlagen und -Berichte ... 266
D. Risikofragen ... 266
I. Risikofragebögen ... 267
II. Fragen zur Vorbereitung des *Underwriting-Calls* ... 267
III. Erfüllung der Anzeigepflicht ... 268
IV. Rechtsfolgen bei einem Verstoß gegen die Anzeigepflicht ... 268
V. Ergebnis ... 269
E. Die *No-Claims-Declaration* ... 269
I. Grundlagen ... 270
II. Motivation für dieses Vorgehen ... 270
III. *Signing*- und *Closing-No-Claims-Declarations* ... 271
1. *Signing-No-Claims-Declaration* ... 271
a) Rechtliche Einordnung ... 271
aa) Risikofrage i.S.d. § 19 VVG ... 272
bb) Vertragliche Obliegenheit i.S.d. § 28 VVG oder Bedingung i.S.d. § 158 BGB ... 272
cc) Faktische Stornierungsmöglichkeit des Versicherungsvertrags ... 273
dd) Zwischenergebnis ... 275
b) Rechtliche Wirksamkeit ... 275
aa) Massenrisiken ... 276
(1) § 19 Abs. 1 S. 1 i.V.m. § 32 S. 1 VVG ... 276
(a) Zeitlicher Anwendungsbereich des § 19 VVG ... 276
(b) Sachlicher Anwendungsbereich des § 19 VVG ... 278
(c) Zwischenergebnis ... 279
(2) §§ 23, 24, 26 i.V.m. § 32 S. 1 VVG ... 279

(3) § 28 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 279
(a) Anwendungsbereich 280
(b) Abweichungen 280
(c) Benachteiligung 281
(d) Folgen des Verstoßes gegen § 28 i.V.m. § 32 S. 1 VVG..... 283
bb) Großrisiken i.S.d. § 210 Abs. 2 VVG 284
(1) § 305c Abs. 1 BGB..... 284
(2) § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB i.V.m. § 28 VVG ... 285
(3) § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB..... 287
(a) Aufschiebende Bedingung des gesamten Versicherungsvertrags mit dem *Zugang* einer *Signing-No-Claims-Declaration* 287
(b) Aufschiebende Bedingung des gesamten Versicherungsvertrags mit der *Abgabe* einer *Signing-No-Claims-Declaration* 288
(c) Aufschiebende Bedingung der Leistungspflicht des Versicherers 288
c) Zwischenergebnis 289
2. *Closing-No-Claims-Declaration*..... 289
a) Rechtliche Einordnung 290
b) Rechtliche Wirksamkeit..... 290
aa) Massenrisiken 290
(1) § 19 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 290
(2) §§ 23 ff. i.V.m. § 32 S. 1 VVG 290
(3) § 28 i.V.m. § 32 S. 1 VVG 291
bb) Großrisiken i.S.d. § 210 Abs. 2 VVG 291
F. Ergebnis 292
§ 10 Die *Bring-Down-Disclosure* 293
A. Grundlagen..... 293
I. Rechtliche Gestaltung..... 294
II. Inhalt der Vereinbarungen zur *Bring-Down-Disclosure*.... 294

B. Auswirkungen einer mangelhaft durchgeführten *Bring-Down-Disclosure* ... 295
I. Rechtsverhältnisse zwischen Käufer und Versicherer ... 296
1. Allgemeines ... 296
2. Obliegenheitsverletzung i.S.d. § 28 VVG ... 296
3. Ausschluss bekannter Risiken ... 297
4. §§ 280 Abs. 1, 3, 281 Abs. 1 S. 1 BGB ... 297
5. Zwischenergebnis ... 297
II. Rechtsverhältnisse zwischen Verkäufer und Käufer ... 298
1. §§ 280 Abs. 1, 3, 281 Abs. 1 S. 1 BGB ... 298
a) Bestehen eines Schuldverhältnisses ... 298
b) Pflichtverletzung ... 298
aa) Nichterbringen oder nicht wie geschuldetes Erbringen der Leistung ... 298
bb) Leistungsaufforderung mit angemessener Fristsetzung ... 300
c) Vertretenmüssen ... 300
d) Bestehen eines Schadens ... 300
e) Zwischenergebnis ... 301
2. Deliktische Ansprüche ... 301
III. Rechtsverhältnisse zwischen Verkäufer und Versicherer ... 301
1. Schadensersatzansprüche ... 301
2. Vertrag mit Schutzwirkung zugunsten des Versicherers ... 302
a) Voraussetzungen ... 302
b) Problemfelder ... 302
aa) Vorliegen eines Schadens des Versicherers ... 303
bb) Schutzbedürftigkeit des Versicherers ... 303
(1) Fehlen eines Regressverzichts ... 304
(2) Vereinbarung eines Regressverzichts ... 304
c) Zwischenergebnis ... 305
IV. Gefahr eines gesteigerten subjektiven Risikos ... 305
1. Selbstbehalte ... 306

2. Absehen von einem Regressverzicht 306
3. Vereinbarungen bezüglich des zu befragenden Personenkreises 306
C. Ergebnis 307
§ 11 Die *Zero-Liability*-Versicherung und die Versicherung vollständig synthetischer Garantiekataloge 309
A. *Zero-Liability-Insurance* 310
I. Wirksamkeit des Unternehmenskaufvertrags 310
1. § 444 Var. 2 BGB 310
a) Anwendbarkeit des § 444 Var. 2 BGB auf selbständige Garantien 311
b) § 444 Var. 2 BGB und Haftungshöchstgrenzen 312
c) Übertragung der Wertung 313
2. Bekannter Vorbehalt, § 116 S. 2 BGB 315
3. Scheingeschäft, § 117 BGB 316
4. Perplexität 317
5. § 276 Abs. 3 BGB 319
6. § 307 BGB 320
a) Vorliegen von AGB 320
b) Inhaltskontrolle 320
aa) Kontrollfähigkeit, § 307 Abs. 3 S. 1 BGB 320
bb) Vertragszweckgefährdung, § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB 321
7. Zwischenergebnis 323
II. Wirksamkeit des Versicherungsvertrags 323
1. Einordnung als Schadens- oder Summenversicherung 323
a) Haftungshöchstgrenze EUR 1 323
b) Haftungshöchstgrenze EUR 0 324
aa) Summenversicherung 324
bb) Schadensversicherung 325
2. Unwirksamkeit nach allgemeinen Grundsätzen 326
3. Anspruchswahrungsobliegenheit i.S.d. § 86 Abs. 2 S. 1 VVG 327

III. Ergebnis 328
B. Versicherung vollständig synthetischer Unternehmenskaufverträge 328
I. Gestaltung 328
II. Einordnung als Schadensversicherung 329
C. Ergebnis 330
§ 12 Schlussbetrachtung und Ausblick 331
A. Zusammenfassung der wesentlichen Ergebnisse in Thesen.. 331
B. Ausblick 335
Literaturverzeichnis 339